

長野県の優れた製造技術を海外で活かすための 「IT活用海外市場開拓セミナー」の参加者を募集します!

生産財のものづくりは、新たな市場である新興国などで活発となっていますが、現地で作ることでできない高い技術や製品などは海外の企業から日本の企業に求められています。

そこで県では、県内の生産財を製造する企業が、培ってきた優れた技術や製品をインターネットを活用して海外の市場へ開拓することを支援する「IT活用海外市場開拓セミナー」を開催し、参加者を募集します。

1 日時及び場所

場 所	日 程		
	第1回	第2回	第3回
塩尻インキュベーションプラザ (塩尻市大門八番町1番2号)	11月24日(木) 10:00~12:30	12月上旬予定	平成24年 1月下旬予定
駒ヶ根商工会議所 (駒ヶ根市上穂栄町3-1)	11月24日(木) 16:00~18:30		
佐久勤労者福祉センター (佐久市佐久平駅南4-1)	11月30日(水) 13:30~16:00		

2 内 容

第1回：日本経済推移と外需の必要性

第2回：海外マーケットの特徴

第3回：ネットで始める、海外市場開拓の手法と事例

※3部構成ですが、いずれか一部へのご参加も可能です。

3 対象者 長野県内に本社・生産拠点等を有する企業等

4 参加費 無料

5 申込方法

FAX(03-6851-2444)又は「7」の申込フォームにより、事業委託者であるアリババマーケティング株式会社へお申ください。

6 申込期限 第1回 11月21日(月)

7 申込フォーム及び詳細

<http://www.alibaba-m.jp/seminarevent/seminar/guest.html>

8 申込に関する問合せ先

アリババマーケティング株式会社

電話：03-5928-0809

9 その他

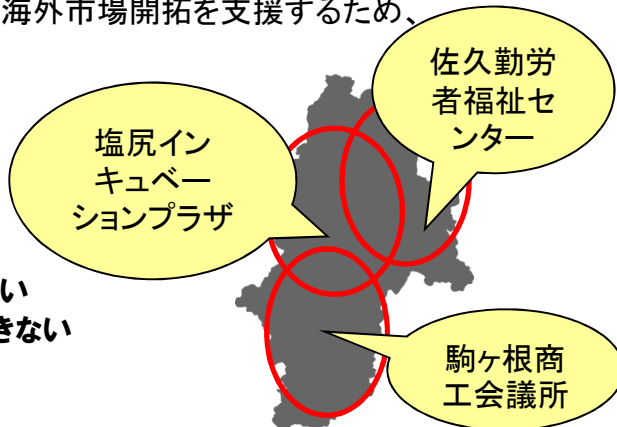
2回目以降の開催日程及び申込期限は決定次第、県及びアリババマーケティング株式会社のホームページでお知らせします。

IT活用海外市場開拓セミナー のご案内

県内中小製造業者にとっては海外企業との取引は新たな市場開拓として期待されるものの、現地での販路開拓には資金や人員等で多くの課題があり、容易でない状況にあるかと存じます。そこで、長野県では、インターネットを活用した生産財の海外市場開拓を支援するため、下記取り組みを実施することになりました。

セミナーへのご参加はこのような企業におすすめです

- ・輸出をしたいがどこから始めればいいのか迷ってる
- ・新しい卸し先探したいが、探す方法がわからない
- ・すでに特定の国へ輸出しているが、新しい市場を開拓したい
- ・展示会へ参加したいが、莫大の費用がかかるため出展できない
- ・自社製品に関する世界市場のトレンドを把握したい



セミナーテーマ	塩尻インキュベーションプラザ	駒ヶ根商工会議所	佐久勤労者福祉センター
第1回目 日本経済推移と外需の必要性	①11/24(木) 10:00~12:30	②11/24(木) 16:00~18:30	③11/30(水) 13:30~16:00
第2回目 海外マーケットの特徴	12月上旬	12月上旬	12月上旬
第3回目 ネットで始める、海外市場開拓の手法と事例	1月下旬	1月下旬	1月下旬

- ※3部構成となりますが、いずれか一部へのご参加も可能です。
- ※ご都合があうようでしたら最寄の会場でなくても参加頂くことは可能です。
- ※セミナー参加企業の中から希望企業を募り、個別にコンサルティングを実施致します。



◆貴社名	◆部署名/役職名	◆お名前
◆所在地 〒	◆TEL:	
	◆FAX:	
◆事業内容	◆メールアドレス	

希望の開催地・希望の日程に○をつけ、**03-6851-2444** までFAXをお願いいたします。

追って詳細のご案内メールをお送りいたします。

開催地: 塩尻 ・ 駒ヶ根 ・ 佐久

日程: ①11/24(木)10:00~12:30 ・ ②11/24(木)16:00~18:30 ・ ③11/30(水)13:30~16:00

主催

長野県、アリババマーケティング株式会社

問い合わせ先

Alibaba JAPAN Authorized distributor

Alibaba Marketing

Alibaba-seminar@alibaba-m.jp

TEL: 03-5928-0809

FAX: 03-6851-2444